

SCI-CONF.COM.UA

FUTURE OF SCIENCE: INNOVATIONS AND PERSPECTIVES



**PROCEEDINGS OF VII INTERNATIONAL
SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE
MAY 19-21, 2025**

**STOCKHOLM
2025**

FUTURE OF SCIENCE: INNOVATIONS AND PERSPECTIVES

Proceedings of VII International Scientific and Practical Conference

Stockholm, Sweden

19-21 May 2025

Stockholm, Sweden

2025

UDC 001.1

The 7th International scientific and practical conference “Future of science: innovations and perspectives” (May 19-21, 2025) SSPG Publish, Stockholm, Sweden. 2025. 639 p.

ISBN 978-91-87224-03-4

The recommended citation for this publication is:

Ivanov I. Analysis of the phaunistic composition of Ukraine // Future of science: innovations and perspectives. Proceedings of the 7th International scientific and practical conference. SSPG Publish. Stockholm, Sweden. 2025. Pp. 21-27. URL: <https://sci-conf.com.ua/vii-mizhnarodna-naukovo-praktichna-konferentsiya-future-of-science-innovations-and-perspectives-19-21-05-2025-stokholm-shvetsiya-arhiv/>.

Editor

Komarytskyy M.L.

Ph.D. in Economics, Associate Professor

Collection of scientific articles published is the scientific and practical publication, which contains scientific articles of students, graduate students, Candidates and Doctors of Sciences, research workers and practitioners from Europe, Ukraine and from neighbouring countries and beyond. The articles contain the study, reflecting the processes and changes in the structure of modern science. The collection of scientific articles is for students, postgraduate students, doctoral candidates, teachers, researchers, practitioners and people interested in the trends of modern science development.

e-mail: sweden@sci-conf.com.ua

homepage: <https://sci-conf.com.ua>

©2025 Scientific Publishing Center “Sci-conf.com.ua” ®

©2025 SSPG Publish ®

©2025 Authors of the articles

TABLE OF CONTENTS

AGRICULTURAL SCIENCES

1. *Уманець Д., Клішуніова А., Гарбар Л. А.* 14
ЕЛЕМЕНТИ СТРУКТУРИ ВРОЖАЮ РОСЛИН СОЇ ЗА ВПЛИВУ
ІНОКУЛЯЦІЇ ТА УДОБРЕННЯ

BIOLOGICAL SCIENCES

2. *Aliyeva Nurana, Naghiyev Farid, Mamedov Ibrahim, Ganbarov Khudaverdi* 17
ANTIMICROBIAL ACTIVITIES OF CYCLOHEXANE AND
INDAZOLE DERIVATIVES
3. *Bohinska V., Shelyuk Yu.* 22
PHYTOPLANKTON OF RIVERS OF THE FOREST-STEPPE ZONE
OF UKRAINE IN THE CONTEXT OF CLIMATE CHANGE ON THE
EXAMPLE OF THE HUSKA RIVER (KHMELNYTSKY REGION)
4. *Mandaria N.* 25
SOME ISSUES OF PHARMACEUTICAL USE OF INSECTS
5. *Блащак Б. Я., Червона Ю.* 32
ДОСТОЙНІ ПЕРНАТІ
6. *Кратко О. В., Кратко С. В., Галаган О. К., Ефендієва К. Р.* 35
АДАПТИВНІ ВЛАСТИВОСТІ РОСЛИН ТА ТВАРИН ДО
АБІОТИЧНИХ СТРЕСОВИХ ЧИННИКІВ
7. *Мартинчук О. І., Шелюк Ю. С.* 41
ІНВАЗІЙНІ РОСЛИНИ У ФЛОРИ МІСТА ЖИТОМИРА
8. *Шелюк Ю. С., Бєлікова К. В.* 46
ФІТОПЛАНКТОН Р. УДИ (ХАРКІВСЬКА ОБЛАСТЬ) ЯК
ПОКАЗНИК ЯКОСТІ ВОД РІЧКОВОЇ ЕКОСИСТЕМИ

MEDICAL SCIENCES

9. *Antonov A., Shilan V., Korchenko I., Uzbek T.* 49
SOME ISSUES OF PRACTICAL TRAINING OF FORENSIC
MEDICINE SPECIALISTS
10. *Cruc Daniela, Valeriu D.* 54
PLACENTAL MOSAICISM: IMPACT AND PROGNOSIS
11. *Slipchuk V., Yefymenko A.* 60
EFFECT OF MAGNESIUM ON THE DEVELOPMENT AND
TREATMENT OF NEUROLOGICAL DISEASES
12. *Toporivska Ye. M., Semenyak A.* 65
ПРЕНАТАЛЬНА ДІАГНОСТИКА ТА ПРОФІЛАКТИКА
ВРОДЖЕНИХ ВАД РОЗВИТКУ: СУЧАСНІ ПІДХОДИ ТА
ПЕРСПЕКТИВИ

13.	Біловол А. М., Пустова Н. О., Ляхова К. В., Копитіна В. С.	72
	ВПЛИВ СТРЕСУ НА ЗАГОСТРЕННЯ ЗАХВОРЮВАНЬ ШКІРИ У СТУДЕНТІВ ХАРКІВСЬКОГО НАЦІОНАЛЬНОГО МЕДИЧНОГО УНІВЕРСИТЕТУ	
14.	Боброва І. І., Костюкова І. М.	75
	РОЛЬ БЛУКАЮЧОГО НЕРВА У СИНУСОВІЙ АРИТМІЇ	
15.	Вжезон Т. В., Толстая А. О., Голімбевська В. В.	80
	АНТИБІОТИКОРЕЗИСТЕНТНІСТЬ ЯК ГЛОБАЛЬНА ЕПІДЕМІОЛОГІЧНА ЗАГРОЗА: РОЛЬ НАДМІРНОГО ПРИЗНАЧЕННЯ АНТИБІОТИКІВ У ПЕРВИННІЙ ЛАНЦІ	
16.	Гаврилов А. В., Сова В. С., Рудь С. С.	83
	ВИКОРИСТАННЯ АЦЕТИЛСАЛІЦИЛОВОЇ КИСЛОТИ У ДІТЕЙ ЯК ФАКТОР РИЗИКУ РОЗВИТКУ СИНДРОМУ РЕЙЄ	
17.	Гандзюк О. М., Валецький Ю. М.	86
	МОВНА БАР'ЄРНІСТЬ У ДІАГНОСТИЦІ ЗАХВОРЮВАНЬ ПАРАМЕДИКАМИ: ВИКЛИКИ ТА ШЛЯХИ ПОДОЛАННЯ	
18.	Коцюбійчук З. Я., Бовтун А. В., Пентескул В. І.	92
	ОБГРУНТУВАННЯ КОРЕКЦІЇ ДИСФУНКЦІЇ ЕНДОТЕЛІЮ КВЕРЦЕТИНОМ У КОМПЛЕКСНОМУ ЛІКУВАННІ НЕАЛКОГОЛЬНОГО СТЕАТОГЕПАТИТУ ТА ДІАБЕТИЧНОЇ ХВОРОБИ НИРОК У ХВОРИХ НА ЦУКРОВИЙ ДІАБЕТ ТИПУ 2	
19.	Кязимова С. Б., Нестерцова С. О., Слєпченко М. Ю.	95
	ПРОФІЛАКТИКА ВПЛ-ІНФЕКЦІЇ НА СУЧАСНОМУ ЕТАПІ	
20.	Лежньова О. В., Сарафинюк Л. А., Андрощук О. В., Шевчишен В. І.	99
	ФІЗИЧНА ПРАЦЕЗДАТНІСТЬ ТА СТОМЛЕННЯ ПРИ ПЕРЕРИВЧАСТИХ СТАТИЧНИХ ЗУСИЛЛЯХ	
21.	Марченко Д. Г., Бурковський Є. Е.	102
	НЕЙРОТОКСИЧНІСТЬ АЛКОГОЛЮ: МЕХАНІЗМИ ТА НАСЛІДКИ	
22.	Марченко Д. Г., Похил А. В.	108
	ВПЛИВ ПРЕНАТАЛЬНОГО СПОЖИВАННЯ ЕТАНОЛУ НА РОЗВИТОК ТИМУСУ ТА ФОРМУВАННЯ ІМУННОЇ СИСТЕМИ ПЛОДА	
23.	Несольона Л. О., Ширяєва Л. Г., Ващенко В. В., Сікало Ю. К.	114
	ДОСЛІДЖЕННЯ ЗВ'ЯЗКУ МІЖ ВЕГЕТАРІАНСЬКИМ РАЦІОНОМ ТА ЗНИЖЕННЯМ ЧАСТОТИ ПРОЯВІВ ГЕРХ	
24.	Осадча В. В., Кобеляцький Ю. Ю.	119
	ПОРІВНЯННЯ МЕТОДІВ ОПОЇД-ЛІМІТУЮЧОЇ АНЕСТЕЗІЇ У ПАЦІЄНТОК, КОТРИМ ВИКОНУЄТЬСЯ ТОТАЛЬНА АБДОМІНАЛЬНА ГІСТЕРЕКТОМІЯ	
25.	Трач В. В., Трегуб П. О.	124
	ОЦІНКА ЕФЕКТИВНОСТІ СОЦІАЛЬНИХ РЕКЛАМНИХ КАМПАНІЙ У ФОРМУВАННІ ЗДОРОВОЇ ПОВЕДІНКИ НАСЕЛЕННЯ	

26. *Шкурашівська С. В., Паневник С. Т., Грицик О. Ю.* 130
ДЕПРЕСИВНИЙ РОЗЛАД

PHARMACEUTICAL SCIENCES

27. *Бойко І. А., Котбі Бадр Еддін, Бойко Ю. О.* 132
ПРОТИВОАРТРИТНА ДІЯ КУРКУМІНОЇДІВ
28. *Омельчук А. М., Коновалова Л. В.* 136
АСОРТИМЕНТНА ПОЛІТИКА КОРПОРАЦІЇ «АРТЕРІУМ»

TECHNICAL SCIENCES

29. *Bilishchuk V. B.* 142
FEATURES OF DEVICES FOR RESEARCHING THE SURFACE TENSION OF LIQUIDS BY OPTICAL METHODS
30. *Honcharuk O. M., Voropaev D. V., Sitalo M. A., Yanovska I. D.* 144
SOCIAL ENGINEERING AND METHODS OF COUNTERING DESTRUCTIVE INFLUENCES ON CONSCIOUSNESS IN CYBERSPACE
31. *Керко О.* 148
THERMAL RESISTANCE OF FENCING MADE FROM SANDWICH PANELS
32. *Брусенцев В. О., Ємельянова А. В.* 152
ІНТЕГРАЦІЯ СИСТЕМ УПРАВЛІННЯ ЗАДАЧАМИ ТА КОМУНІКАЦІЇ ЯК ФАКТОР ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ВИКОНАННЯ ІТ-ПРОЄКТІВ
33. *Васильєв В. В., Соломчак О. В.* 157
ПРОЄКТУВАННЯ СИНХРОННОГО ДВИГУНА З ПОСТІЙНИМИ МАГНІТАМИ ДЛЯ ПРИВОДУ БАЛАНСИРНОГО ВЕРСТАТА
34. *Глушкова Т. Г., Карпенко О. О.* 164
РОЛЬ МІЖНАРОДНИХ СТАНДАРТІВ У ЗАБЕЗПЕЧЕННІ ЯКОСТІ СПОРТИВНИХ ТОВАРІВ
35. *Добришев Р. Є.* 172
ІНТЕЛЕКТУАЛЬНЕ ВИЯВЛЕННЯ АНОМАЛІЙ У НАТОВПІ: МЕТОДИ, ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ
36. *Калякін С. В., Мудрицький І. В., Столик Д. О., Хоменко А. Р., Кочин В. Д.* 177
СОЦІАЛЬНА ІНЖЕНЕРІЯ – НЕВИДИМА ЗАГРОЗА ІНФОРМАЦІЙНОЇ БЕЗПЕКИ
37. *Мулдабекова Б. Ж., Кахоров Ф. Б., Изтелиева Р. А., Исмагуллаева Г.* 182
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ФИНИКОВОГО ПЮРЕ НА СОСТАВ САХАРНОГО ПЕЧЕНЬЯ
38. *Нурынбетова Г. Ж., Нурсейтова З. Т., Мулдабекова Б. Ж.* 186
РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНОВЫХ БАТОНЧИКОВ

39. *Нурынбетова Г. Ж., Уразбаева К. А., Нурсеитова З. Т., Мулдабекова Б. Ж.* 191
 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА
 ВИННОГО НАПИТКА НА ОСНОВЕ ЭКСТРАКТА
 ШИПОВНИКА
40. *Павлюк Д. О.* 197
 МЕТОДИ ПІДВИЩЕННЯ ЗАВАДОЗАХИЩЕНОСТІ
 ПРОГРАМНО-КЕРОВАНИХ РАДІОСИСТЕМ
41. *Плясунова О. О., Зіньков В. О., Зіньков М. О., Катілов Б. М.* 202
 РОЛЬ ТЕХНОЛОГІЙ ТА МАТЕРІАЛІВ У ВДОСКОНАЛЕННІ
 МЕХАНІЧНИХ КОНСТРУКЦІЙ
42. *Протасова Л. І., Судочаков М. В.* 207
 ДОСЛІДЖЕННЯ ТА РОЗРОБКА ВИБУХОБЕЗПЕЧНОГО
 КАНАЛУ ПЕРЕДАЧІ ДАНИХ
43. *Скакун О. В.* 211
 МІЖНАРОДНІ МЕТРОЛОГІЧНІ ОРГАНІЗАЦІЇ. УЧАСТЬ В НИХ
 УКРАЇНИ
44. *Тищенко І. А., Адамович В. О.* 215
 РОЗРОБКА ІНТЕРАКТИВНОЇ СИСТЕМИ ОНЛАЙН ШКОЛИ З
 ІНТЕГРАЦІЄЮ РЕКОМЕНДАЦІЙНИХ ФУНКЦІЙ
45. *Чорненький К. А., Мойко О. О., Мудрицький І. В., Тімошин А. С.* 220
 КІБЕРБЕЗПЕКА В ЕПОХУ ХМАРНИХ ТЕХНОЛОГІЙ: СУЧАСНІ
 ЗАГРОЗИ ТА МЕТОДИ ЗАХИСТУ

PHYSICAL AND MATHEMATICAL SCIENCES

46. *Андреева Н., Варшамов А., Андреев С.* 223
 ОНЛАЙН НАВЧАННЯ СТУДЕНТІВ (ВПЛИВ ДЕЯКИХ
 ЗОВНІШНІХ ФАКТОРІВ НА УСПІШНІСТЬ)
47. *Франовський А. Ц., Коляда Є. М.* 227
 ТРИГОНОМЕТРИЧНІ НЕРІВНОСТІ

ARCHITECTURE

48. *Глуценко А. І., Петрик В. Д., Сай Л. А.* 232
 АРХІТЕКТУРНО-ПЛАНУВАЛЬНІ ОСОБЛИВОСТІ ФОРМУВАННЯ
 САНАТОРНО-КУРОРТНИХ КОМПЛЕКСІВ У КОНТЕКСТІ
 РЕКРЕАЦІЙНОЇ ТРАНСФОРМАЦІЇ ТЕРИТОРІЇ
49. *Нагірняк В.-М. О.* 236
 ЕВОЛЮЦІЯ ПОРТОВОЇ АРХІТЕКТУРИ

PEDAGOGICAL SCIENCES

50. *Oposhnyan S.* 240
 ОСОБЛИВОСТІ ОСВІТНЬОГО ПРОЦЕСУ В УМОВАХ ВІЙНИ
51. *Pochynska M. V.* 245
 TEACHER'S REFLECTION WHEN EVALUATING TEACHING
 EFFECTIVENESS

АСОРТИМЕНТНА ПОЛІТИКА КОРПОРАЦІЇ «АРТЕРІУМ»

Омельчук Андрій Миколайович,

Студент

Коновалова Людмила Володимирівна,

к.пед.н., доц.

Національний медичний університет імені О. О. Богомольця

м. Київ, Україна

Вступ./Introduction. Вивчення асортиментної політики українських виробників має ключове значення для підвищення їхньої конкурентоспроможності та продуктивності як на національному, так і на міжнародному рівнях. Постійні зміни у вподобаннях споживачів та зростаюча мінливість попиту змушують компанії впроваджувати адаптивні підходи до управління своїм товарним портфелем. В умовах сильної конкуренції важливо зосередити увагу на плануванні асортименту, забезпечуючи його оптимальну глибину і широту, при цьому акцентуючи увагу на високій якості продукції та впровадженні новітніх розробок. Особливе значення має також врахування актуальних глобальних трендів, зокрема екологічної безпеки та соціальної відповідальності, що позитивно впливає на репутацію бренду. Комплексна оцінка результативності асортиментної стратегії дає змогу виявити найбільш прибуткові товарні позиції та визначити напрямки для її подальшого вдосконалення. У період економічної нестабільності така робота допомагає мінімізувати ризики й ефективніше використовувати наявні ресурси.

Мета роботи./Aim. Здійснення ґрунтовного аналізу асортиментної політики українських виробників фармацевтичної продукції та розробка обґрунтованих рекомендацій щодо її вдосконалення з урахуванням сучасних ринкових умов на прикладі.

Матеріали та методи./Materials and methods. У межах даного дослідження об'єктом виступає асортиментна політика українських виробників фармацевтичної продукції, що розглядається на прикладі діяльності корпорації «Артеріум». Предметом дослідження є сукупність теоретичних положень,

методологічних підходів та практичних інструментів, які використовуються для аналізу асортиментної політики підприємства. Для досягнення поставленої мети було застосовано низку методів наукового дослідження. Зокрема, використано описовий метод, методи узагальнення, порівняння, аналізу та синтезу – з метою вивчення теоретичних основ та методичних підходів до формування асортиментної політики підприємств.

При аналізі асортиментної політики вітчизняного виробника було використано методи порівняння, систематизації та узагальнення. Для практичного аналізу асортименту було застосовано інструменти ABC-аналізу, XYZ-аналізу, матрицю БКГ (Бостонської консультативної групи), а також метод фінансових коефіцієнтів та інші аналітичні інструменти.

Результати та обговорення./Results and discussion. У межах дослідження асортиментної політики вітчизняних виробників фармацевтичної продукції було здійснено аналіз діяльності корпорації «Артеріум». Ця компанія займає одну з провідних позицій на фармацевтичному ринку України, що зумовлено широким спектром її продукції, який охоплює ключові терапевтичні напрямки – серцево-судинну, нервову, травну системи, а також протимікробні засоби, дерматологічні та ветеринарні препарати. У ході аналізу було застосовано методику ABC, яка дозволила визначити найбільш прибуткові товарні групи (Таблиця 1).

Таблиця 1

ABC-аналіз товарного асортименту корпорації «Артеріум»

№	Товари	Прибуток від продаж	Відсоток від загального прибутку, %	Накопичувальна частка, %
1	засоби для серцево-судинної системи	12 153	23,45%	23,45%
2	засоби для нервової системи	11 039	21,30%	44,75%
3	протимікробні засоби	9 557	18,44%	63,19%
4	засоби для травної системи	7 421	14,32%	77,51%
5	дерматологічні засоби	5 602	10,81%	88,32%
6	ветеринарні засоби	3 286	6,34%	94,66%
7	вироби медичного призначення та інше	2 767	5,34%	100,00%
8	Всього	51 825	100,00%	

З отриманих результатів бачимо, що найбільший прибуток забезпечують товари, що належать до категорій: серцево-судинні засоби 23%, засоби для нервової системи 21% та протимікробні засоби 18%. Ці категорії були класифіковані як група А. До групи В увійшли товари для травної системи 14% та дерматологічні засоби 10%. Це дає змогу ідентифікувати основні джерела доходу й, відповідно, обґрунтувати доцільність зосередження зусиль саме на цих напрямках.

Подальший XYZ-аналіз дав змогу оцінити стабільність попиту на різні групи товарів. Категорія Х включає товари з стабільними обсягами продажу та мінімальними коливаннями. Ці товари відзначаються високою стабільністю та надійним попитом. До цієї категорії належать засоби для серцево-судинної системи та засоби для нервової системи. Категорія Y охоплює товари з позитивною динамікою продажів, але з більшою варіативністю обсягів. Вони мають відносно високий рівень продажу, проте з певними коливаннями. До категорії Y віднесено засоби для травної системи, ветеринарні засоби, вироби медичного призначення та інші. Категорія Z містить товари зі значними коливаннями у продажах, що свідчить про нестабільний попит. Це може бути пов'язано з сезонними або іншими факторами. Товари цієї групи потребують особливої уваги при плануванні та оптимізації продажу. До категорії Z належать протимікробні та дерматологічні засоби (Таблиця 2).

Таблиця 2

XYZ-аналіз товарного асортименту корпорації «Артеріум»

Категорія товарів	обсяги продаж за місяць в 2024 році, тис.грн.						коэф. змін	Категорія
	січень	лютий	березень	квітень	травень	червень		
засоби для серцево-судинної системи	1 013	992	1 042	999	1 022	997	-2%	X
засоби для нервової системи	920	938	957	880	948	870	-5%	X
Протимікробні засоби	916	934	881	784	754	682	-26%	Z
засоби для травної системи	618	590	625	600	608	702	14%	Y
Дерматологічні засоби	467	458	508	584	567	560	20%	Z
Ветеринарні засоби	274	268	298	343	332	301	10%	Y
вироби медичного призначення та інші	231	315	233	345	351	322	40%	Z

Доповненням до проведеного аналізу стала побудова матриці БКГ, яка дозволила розподілити продукцію відповідно до її ринкової частки та темпів зростання.

Препарати для нервової системи та протимікробні засоби були класифіковані як «зірки» – вони мають високу прибутковість та потенціал для подальшого зростання. «Дійними коровами» виявилися дерматологічні та ветеринарні засоби, які приносять стабільний прибуток.

Натомість до групи «знаків питання» потрапили засоби для травної системи, а деякі малоприбуткові продукти були віднесені до категорії «собак», що свідчить про необхідність зваженого управлінського рішення щодо їх подальшої присутності в асортименті (Рис. 1).

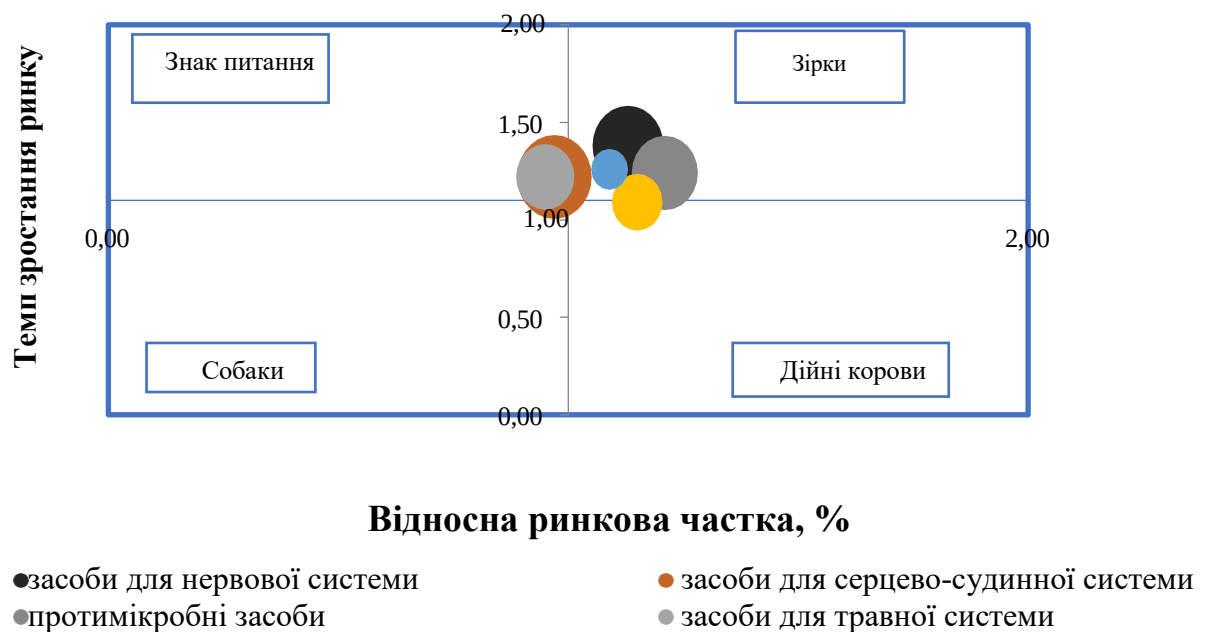


Рис. 1. Матриця BCG корпорації «Артеріум»

Значну увагу у дослідженні було приділено фінансовим показникам ефективності асортиментної політики (Рис. 2.).

Було встановлено зниження рівнів рентабельності активів, продукції та продажів упродовж п'яти років, попри загальне зростання доходів компанії. Це вказує на збільшення витрат, зокрема, на сировину, логістику та обслуговування асортименту.

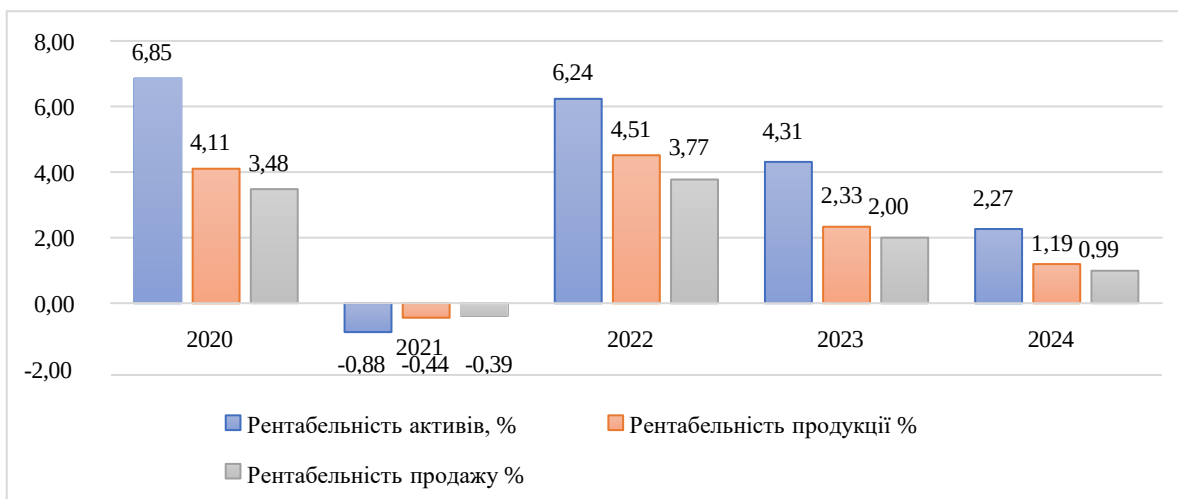


Рис. 2. Динаміка показників рентабельності корпорації «Артеріум»

На мою думку, компанії слід приділити увагу асортиментної стратегії, зосереджуючи ресурси на прибуткових та стабільних товарних позиціях, а також оптимізуючи структуру малорентабельних напрямів.

Висновки./Conclusions. Проведений комплексний аналіз товарного асортименту корпорації «Артеріум» за допомогою методів ABC-, XYZ- та BCG- аналізів дозволив чітко окреслити ключові напрями для ефективного управління продукцією та стратегічного розвитку компанії.

Основним джерелом доходів є товари категорії AX – «засоби для серцево-судинної системи» та «засоби для нервової системи», які демонструють стабільний попит і значний внесок у прибуток корпорації. Водночас товари категорії AZ та BY, зокрема «протимікробні засоби» та «засоби для травної системи», мають більшу варіабельність продажів і вимагають більш гнучкого підходу до управління. Товари категорій BZ, CY і CZ потребують особливої уваги для оптимізації асортименту та стимулювання попиту через нестабільність продажів.

Матриця BCG вказує на необхідність продовження інвестицій у категорії «зірки» (засоби для нервової системи, протимікробні, ветеринарні засоби) для збереження конкурентоспроможності, а також на потребу перегляду стратегії щодо категорій «знак питання» (засоби для серцево-судинної та травної систем), щоб забезпечити їм стабільний ріст. Категорія «дійні корови»

(дерматологічні засоби) приносить стабільний дохід і вимагає підтримки з мінімальними інвестиціями.

З огляду на соціальну орієнтацію компанії, важливо продовжувати розробку препаратів, що відповідають актуальним потребам населення, а також розширювати продуктивний портфель за рахунок перспективних напрямків, таких як БАДи та імунобіологічні препарати. Цінова політика має залишатися ключовим фактором при формуванні асортименту з урахуванням зниження купівельної спроможності населення.